

## Termos e Condições

Na qualidade de Angariador de Agentes Recarga Aki, terás como principal responsabilidade identificar e encaminhar novos agentes para abertura de contas que irão operar com os nossos serviços.

Pelo desempenho desta função, receberás uma recompensa financeira definida pela Recarga Aki, conforme os termos aqui estabelecidos.

## Responsabilidades do Angariador

- Garantir que cada angariação seja registada corretamente na aplicação partilhada, cuja instalação é obrigatória para o desempenho da função.
- Cumprir com os critérios de elegibilidade dos agentes definidos pela Recarga Aki.
- Agir de forma ética, transparente e profissional em todas as interações.
- Não utilizar os dados dos agentes para fins pessoais ou alheios à Recarga Aki.

## Comissões

As tuas comissões variam conforme a opção escolhida pelo agente.

**Existem três opções:**

- **Máquina: 200 MZN (venda do equipamento POS RecargaAki)**
- **Impressora: 150 MZN (venda da impressora RecargaAki)**
- **Só sistema: 75 MZN (Criação de conta para agentes que já tenham algum tipo de equipamento)**

**Nota:** Para esta modalidade, a comissão só será paga quando o agente criado atingir 1000 MZN de vendas em recargas telefónicas, num período de 30 dias após a sua criação. Caso contrário, a conta será considerada inválida.

### **Pagamentos**

Informamos que os valores das comissões serão processados da seguinte forma:

**Periodicidade:** Pagamento semanal

**Meio de pagamento:** Via carteira móvel

**Dia de pagamento:** Todas as sextas-feiras

As comissões relativas a:

- **Vendas de máquinas**
- **Vendas de impressoras**
- **Criação de agentes que atingiram os objetivos de vendas**

Serão pagas na totalidade, via carteira móvel, para o número de telemóvel indicado no momento do registo.

## Processo de Trabalho do Angariador

O angariador é responsável por identificar e atrair potenciais agentes para a Recarga Aki, seguindo as etapas abaixo:

**Prospecção:** Procurar possíveis agentes interessados em operar com os serviços da Recarga Aki.

**Apresentação:** Explicar de forma clara os serviços oferecidos pela Recarga Aki, incluindo recargas, pagamentos, credelec, seguros automóveis e outros produtos disponíveis.

**Produtos e Comissões:** Mostrar as diferentes opções disponíveis — máquina, impressora e só sistema — e apresentar as comissões associadas a cada uma delas.

**Registo na Aplicação:** Quando o potencial agente demonstrar interesse em aderir, o angariador deve registar os dados do cliente na aplicação partilhada, criando uma lead.

**Atendimento Técnico:** Após o registo, a equipa técnica da Recarga Aki visualizará a lead e fará o contacto com o cliente para efetivar a abertura da conta e concluir o processo.

**Nota Importante:** O angariador não deve, em nenhuma circunstância, receber quaisquer valores monetários do futuro Agente Recarga Aki.

